

# BTS Technico-commercial spécialité matériaux du bâtiment

Formation accessible "en alternance"



## Métiers et emplois visés :

- Chargé.e de clientèle
- Chargé.e d'affaires
- Responsable commercial.e
- Responsable d'achats,
- Responsable "grands compte"
- Responsable d'agence
- Chef.fe des ventes

## Public concerné :

Demandeur.euse d'emploi  
Jeune 16-29 ans  
Salarié.e

## Objectifs de la formation :

- Vendre des solutions technico-commerciales
- Développer sa clientèle
- Gérer de l'information technique et commerciale
- Mettre en oeuvre la politique commerciale

## Contenu de la formation :

- Culture générale et expression
- Communication en langue vivante étrangère
- Environnement économique et juridique
- Négociation technico-commerciale
- Management et gestion des activités technico-commerciales
- Projet technico-commercial

## Méthodes et outils pédagogiques :

La pédagogie utilise l'exposé théorique, la mise en application des thèmes abordés sous forme de travaux dirigés Mises en application sur des cas concrets liés aux attentes spécifiques du candidat.

## Modalités d'enseignement :

Formation partiellement à distance

## Durée indicative en centre de formation :

1200 heures

## Durée indicative en entreprise :

2440 heures

## Pré-requis :

Être titulaire d'un BAC général , technologique ou professionnel, d'un Brevet de technicien et souhaitant s'insérer dans les métiers du négoce des matériaux

## Modalités d'admission :

Tests de positionnement

## Niveau d'entrée :

Obligatoire : niveau IV (BP, BT, baccalauréat professionnel ou technologique)

**Niveau de sortie :**

niveau III (BTS, DUT)

**Financement :**

Apprentissage  
Contrat de professionnalisation  
CPF transition  
ProA

**Éligible au CPF**

Code CPF : 240228

**Tarif de référence :**

15 euros/heure

**Lieu(x) de formation :**

Le Havre

**Renseignements et inscriptions**

Téléphone : 05 35 51 66 60

Courriel : [schuman.greta.lehavre@ac-rouen.fr](mailto:schuman.greta.lehavre@ac-rouen.fr)